

Сквозная автоматизация

как платформа для управления агентством недвижимости

Глеб Гринблат

Федеральная система
продаж новостроек Метрис

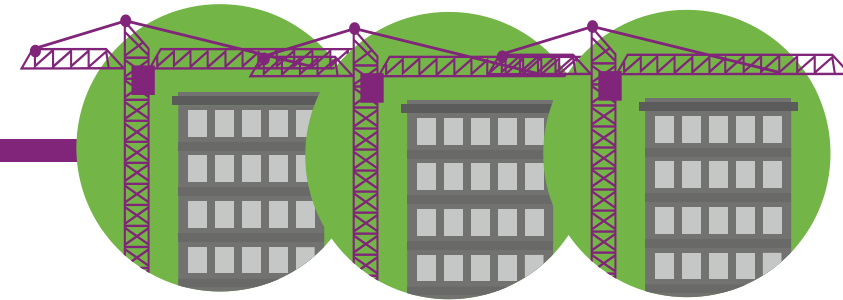
Адвекс-Новостройки (СПб)

Система продаж новостроек

Офисы Адвекс



Застройщики



Агентства недвижимости



Банки

Рост продаж как драйвер создания системы управления



Система управления



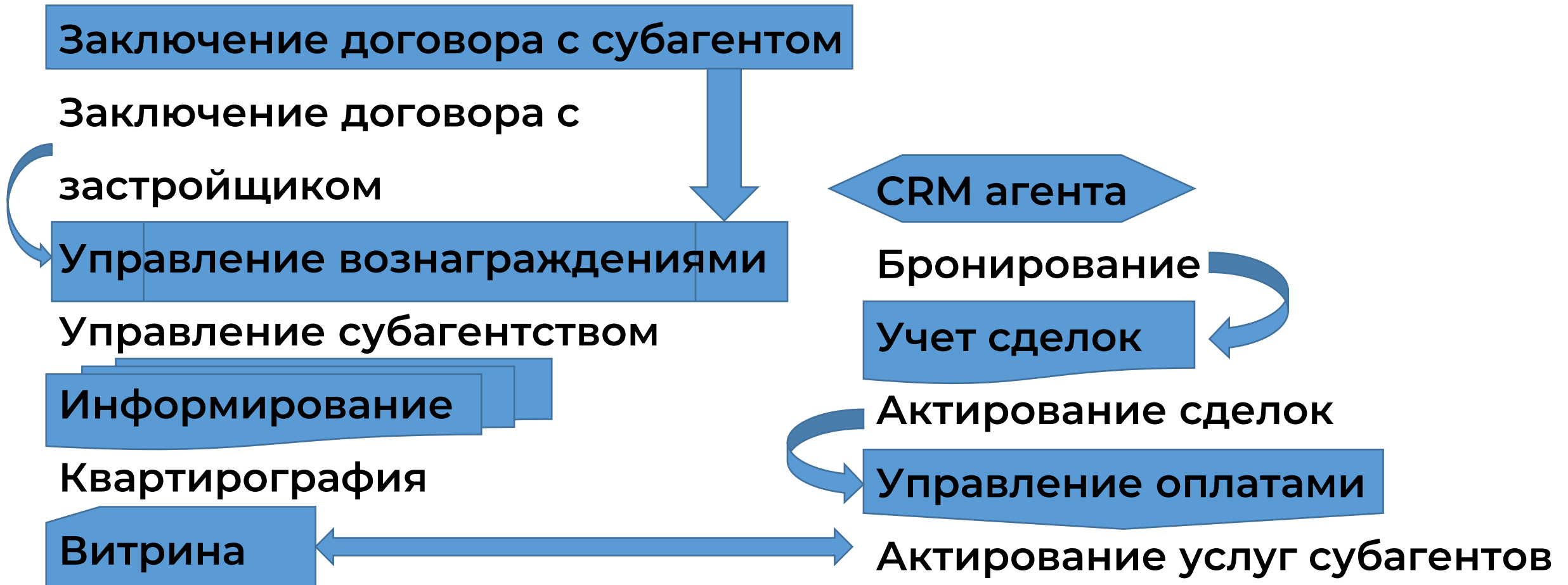
1 Не использовать готовых решений

2 Собственная разработка

3 Отдельная компания

4 Сквозная автоматизация

Сквозная автоматизация Полный набор процессов



Сквозная автоматизация Полный набор ролей



Дистрибьютор

Учредитель
Директор
Управляющий по застройщикам
Управляющий координатор
Управляющий по субагентам
Менеджер договорного отдела
Менеджер базы данных
Консультант долевого строительства
Ипотечный консультант
Финансовый менеджер
Бухгалтер
Юрист

Субагент

Генеральный директор
Руководитель
Начальник отдела продаж
Консультант долевого строительства
Агент
Бухгалтер

Менеджер застройщика

Менеджер банка

Преимущества управления Сквозная автоматизация процессов



- 1 Снижение затрат на персонал
- 2 Полный контроль ответственного за процессом
- 3 Построение любых отчетов, воронок, KPI
- 4 Построение новых процессов
- 5 Снижение персональной зависимости
- 6 Эффективная передача процесса между сотрудниками
- 7 Тиражируемость

Федеральная система продаж новостроек Метрис

8 регионов присутствия

700 сделок в месяц

1000 активных агентств-партнеров





metris²

Система продажи
новостроек

**Приглашаем региональных
партнеров!**