



**РЕАЛИЗАЦИЯ ПОТЕНЦИАЛА
РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ
РИЭЛТОРСКОЙ КОМПАНИИ**

ПСКОВ:

- Объем рынка – население: 300тыс.человек
- Расстояние – контроль: 280 км от СПб
- Транзакции – бизнес: 1000 сделок в месяц

ПРЕДПОСЫЛКИ:

- Технологии
- Менеджмент
- Взаимоотношения с властью
- Риэлторский бизнес слаборазвит

I этап: ОФОРМЛЕНИЕ (0,5 года)

- Приобретение риэлторской компании
- Передача права на бренд
- Адаптация документооборота
- Оборудование и оформление офиса
- Отбор сотрудников

II этап: ВНЕДРЕНИЕ (1 год)

- Стандарты услуги
- Стандарты сервиса
- Стандарты организации бизнеса
- Стандарты позиционирования
- Набор персонала
- Обучение, семинары

III этап: РАСПРОСТРАНЕНИЕ (1 год)

- Учреждение ПГР
- Вступление ПГР в АРСР
- Вступление ПГР в РГР
- Адаптация стандартов РГР и АРСР
- Выстраивание взаимоотношений со СМИ

IV этап: РЕАЛИЗАЦИЯ (0,5 года)

- **Аттестация**
- **Сертификация**
- **Профессиональные стандарты**
- **МПР**
- **Выстраивание взаимоотношений с властью и бизнесом**

		0	3
1	Сектора	1	все
2	Офис	153 кв.м.	500 кв.м
3	Сотрудники	17	50
4	Комиссионные	80%	57%
5	Доход сотрудников	1	5
6	Чистая прибыль	1	10
7	Объем рынка	2 %	10%



ПРИГЛАШАЕМ
на празднование трехлетия компании
и открытие нового офиса
12.10.12, г.Псков



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Виноградов Валерий Николаевич

**Вице-президент РГР
Президент АРСР и ЛО
Президент ГК «АВЕНТИН»**

**тел.: (812) 336-62-02
vinogradov@aventin.ru**