



Точки роста в российских агентствах элитной недвижимости

Как изменятся технологии, процессы и результаты?

**Who is
Mr. Novikov?**





Автор и ведущий тренинга

Тренинг ведет бизнес-тренер, директор по продажам компании «ЕвроАвто» Виталий Новиков.

Виталий специализируется на выведении компаний на беспрецедентный результат. Известен своей работой главой розницы Nokia Tyres, руководством филиалом «Северстали» в СЗФО. В опыте Виталия Новикова найм 300 человек в течение года с отбором, посвящением, обучением, адаптацией и выведением на результат. Или ротацией.

- Директор по продажам ЕвроАвто
- Генеральный директор отеля Виктория (Выборг)
- Экс-Член совета директоров застройщика
- Бизнес-тренер
- Преподаватель курса Стратегический маркетинг MBA

Содержание



1. Состояние рынка сегодня
2. Описание видения элитного АН будущего.
3. Какие мы через 3 года
4. Продукт компании и клиент компании
5. Отстройка от конкурентов
6. Настройка людей, описание регламентов в компании
7. Формирование плана маркетинга
8. Систематизация и Цифровизация Автоматизация работы АН



**Danger
Men
at work**

Состояние рынка

Что происходит





Никто ничего не покупает

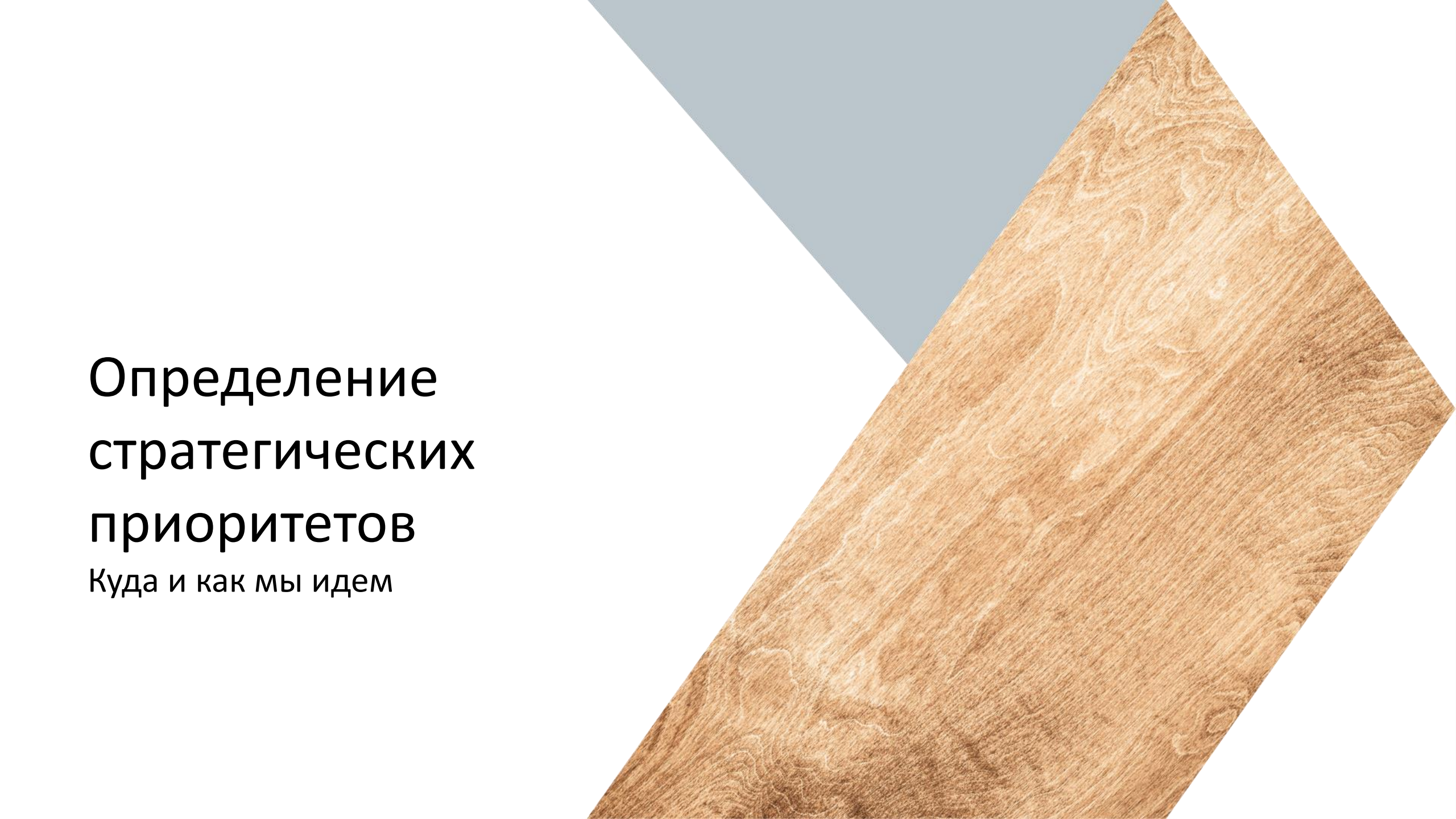
Курс нестабилен

Политическая ситуация

Россия дорожает, люди беднеют

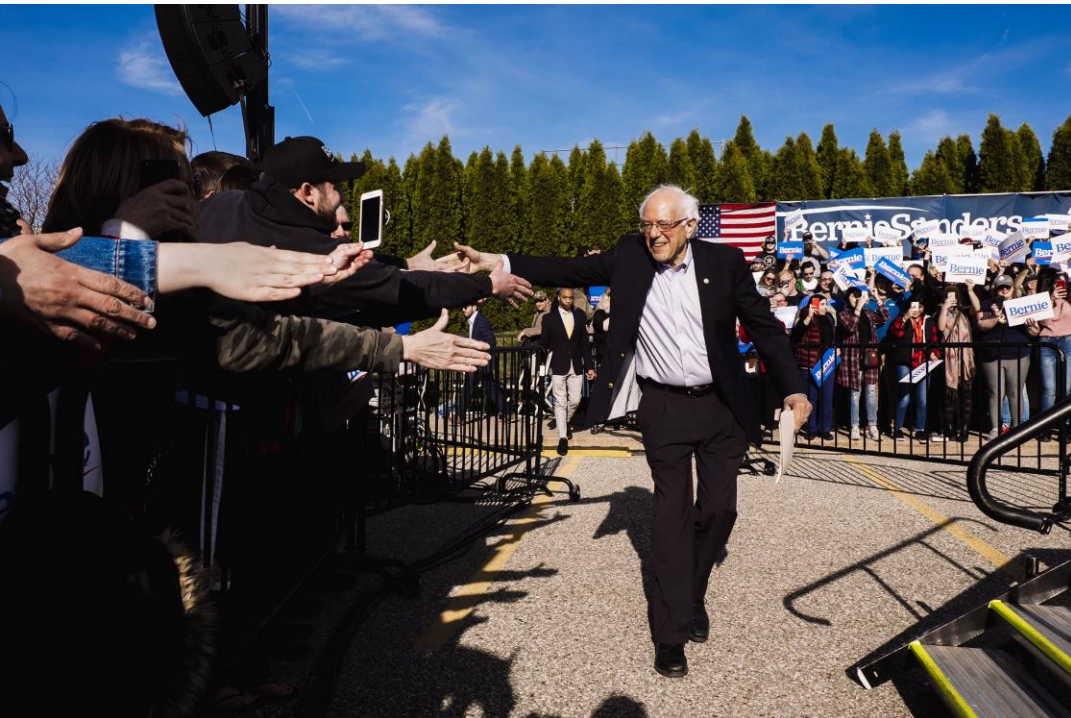
Элита выводит деньги

Верите в это?



Определение стратегических приоритетов

Куда и как мы идем



Стратегическое планирование

Что будет актуально через 5 лет?

Какие будут конкуренты и что они будут делать

На каком рынке мы будем работать и как он будет развиваться

Мы это делаем чтобы что?

Что такое агентство будущего

И хотите ли вы его строить





4 ключевых фактора успеха:

1. Что есть наш продукт
2. Кто наши клиенты
3. Почему они смогут и захотят
4. Где мы их найдём



3 главных задачи лидера

Развивать компанию и ее продукты!

Добывать ресурсы для развития!

Создавать команду!



План маркетинга

Маркетинг продукта,
Маркетинг коммуникаций

интернет-маркетинг
Офлайн маркетинг



Автоматизация

высший сервис – быть неузнанным

Покупка через мессенджер

Общение через видеосервис

Дистанционный просмотр





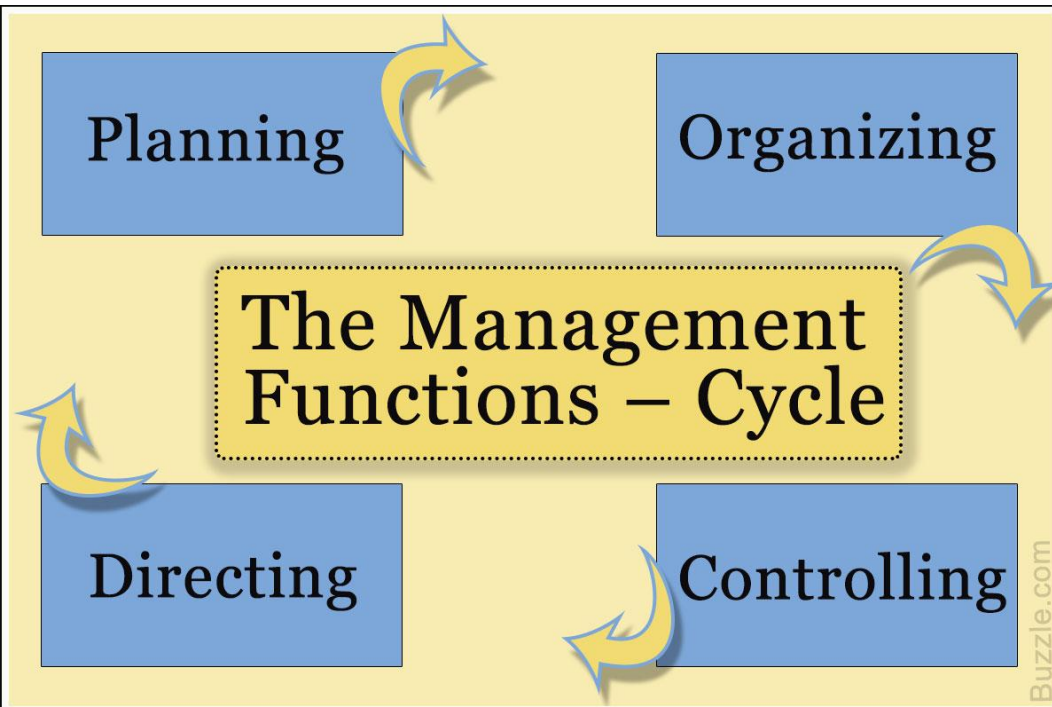
Процессы и регламенты

регламенты и алгоритмы
Методички и сценарии

Процессы и проекты
Паспорт проекта
Проектный комитет

Автоматизация





Закон продаж

- Простым продажам скрипты
- Сложным продажам тренировка и натаскивание

Все они касаются людей



Добро пожаловать на дебаты

- Покажете себя во всей красе

Тут и потренируемся



VitalyNovikov.ru

☎ +7 911 929-22-69

✉ v9292244@gmail.com

Follow my Instagram

@Vitaly.V.Novikov

📷 Сфотографируйте, плиз!

 Виталий
Новиков