

3 вещи, которых не хватает агентствам недвижимости, чтобы франшиза была успешна!



881

проверенных эксперта
по недвижимости



23 184

агента прошли
регистрацию на портале

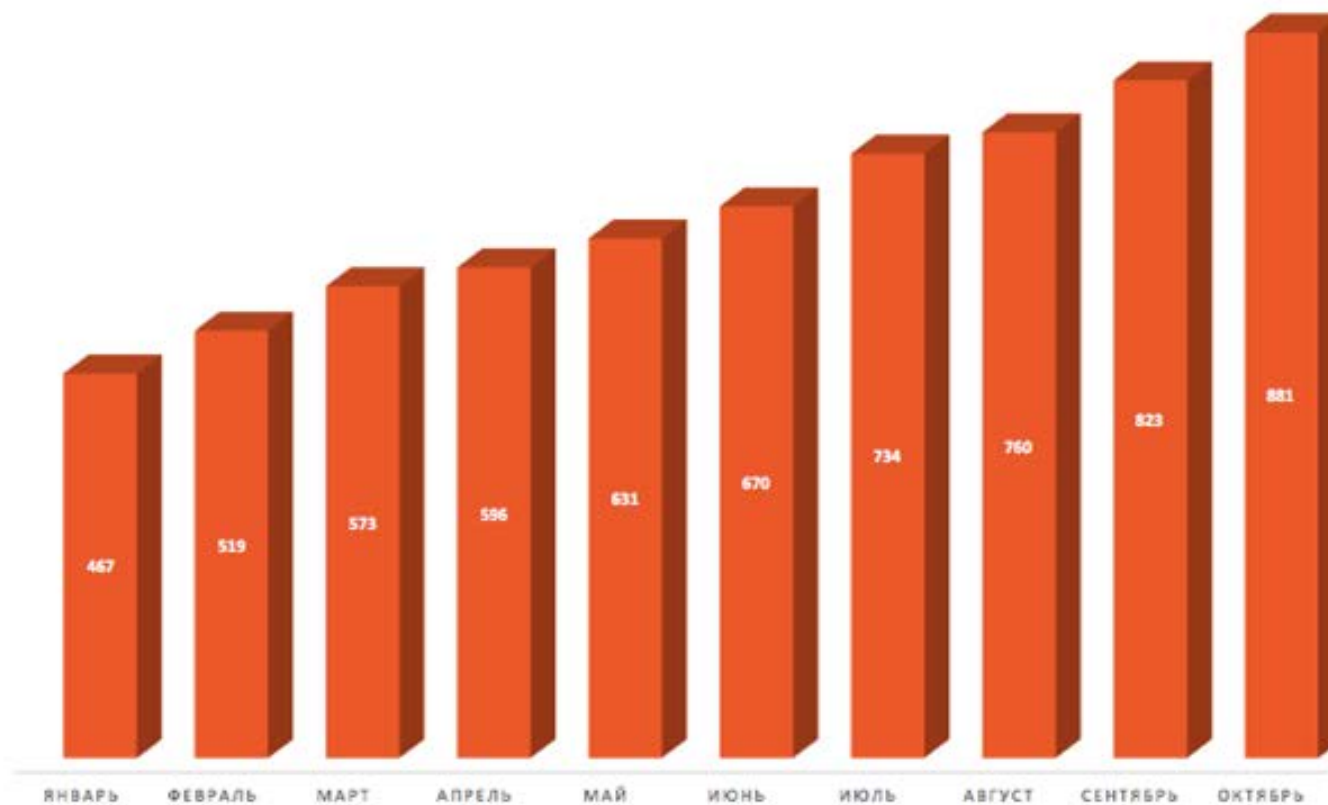


45

городов, где уже
работает наш сервис

Партнерская сеть экспертов по недвижимости

Статистика прироста по всей России за 2020 год



881

проверенных эксперта
по недвижимости



23 184

агента прошли
регистрацию на портале



45

городов, где уже
работает наш сервис



Сергей Шулик 🧑
3 сен 2017

👁️ ПРИВЛЕЧЕНИЕ. ОБУЧЕНИЕ. ОБСЛУЖИВАНИЕ.

«Три кита», на которых держится современное агентство недвижимости 📌

Рассматривая многочисленные предложения франшиз на рынке недвижимости, я не перестаю удивляться тому, что эти 3 базовых фактора для успешного развития любой риэлторской компании не входят в франшизу, а возлагаются непосредственно на самого франчайзи.

[Показать полностью...](#)



❤️ 42 💬 ➦ 3

👁️ 1.9K

«Три кита», на которых держится современное агентство недвижимости 📌

Рассматривая многочисленные предложения франшиз на рынке недвижимости, я не перестаю удивляться тому, что эти 3 базовых фактора для успешного развития любой риэлторской компании не входят в франшизу, а возлагаются непосредственно на самого франчайзи.

🧐 «Продаётся» сегодня под маской франшизы всё, что душе угодно – от CRM систем, повсеместно заполняющих рынок недвижимости, копирующих друг у друга решения, прописанные до утопического идеализма создателя бизнес-процессы вкупе со скриптами продаж и алгоритмами работы сотрудников, брендбуки, «визуализация» офисов, и чёрт побери, даже мебель в эти офисы, видимо, которая остаётся после закрытия проданных ранее франшиз...

😊 Всё это конечно, замечательно, но вот только всё вышеперечисленное – в каждой компании уникально, неповторимо, и во многом зависит от рыночных условий и конкурентной среды, в которой работает компания, а также лидерских способностей и компетенции самого руководителя. А вопросы рекрутинга, обучения и выстраивания отношений с действующими сотрудниками компании – в франшизе остаются незатронутыми.

Вот и «тонут» их новые приобретатели в повседневных буднях, пытаюсь найти ответы на вопросы «Где взять новых людей», «Когда у них будет результат?» и «Куда уходят агенты?» в красиво «упакованных» подсказках франчайзера и у своих коллег «по несчастью». Благо есть у кого – ведь их количество растёт с каждым днём.

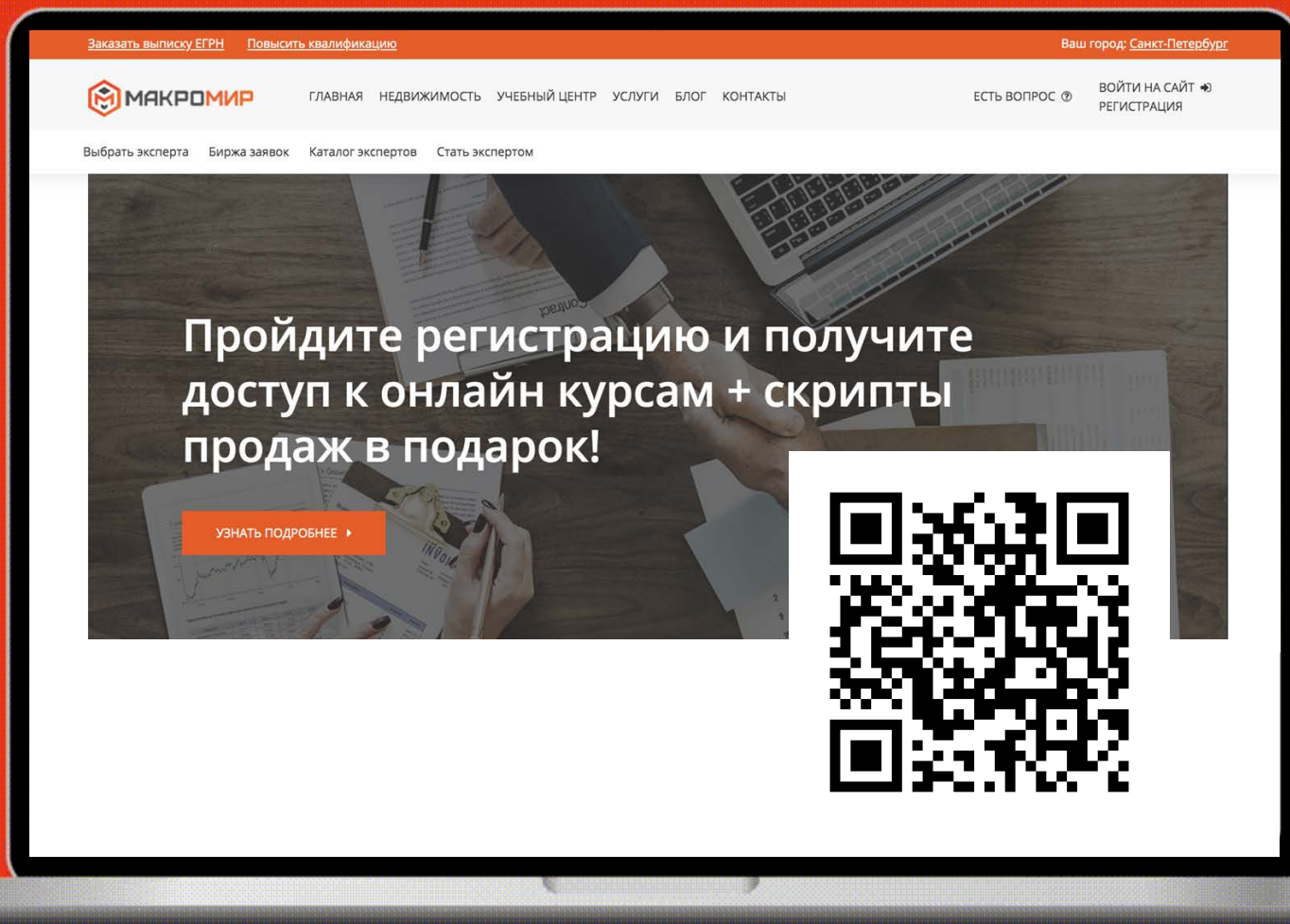
🧐 По многочисленным просьбам, поступающим в личные сообщения, по поводу франшизы компании «Макромир», хочу ответить, друзья – мы выйдем на этот рынок только тогда, когда будем готовы предложить новую для нашего рынка форму сотрудничества франчайзера и франчайзи – гарантирующую прогнозируемое развитие компании, реальную окупаемость инвестиций и полную прозрачность взаимоотношений.

До тех пор – у вас есть большой выбор текущих решений на рынке: от мала до велика, эти компании у всех и так на слуху и не нуждаются в дополнительной рекламе.

Кстати, как вы считаете, что главное для успешного развития агентства недвижимости? Ведь моя точка зрения основана исключительно на собственном опыте, и может отличаться от вашей!

Поделитесь с коллегами, и до встречи на Всероссийском жилищном конгрессе – вчера в списках участников я увидел много тех, кто бывает на моей странице – буду рад увидиться «вживую»! #франшизанедвижимость #говоримкакесть

MMIR.PRO - виртуальный офис компании



1 из 3: Привлечение агентов



881

проверенных эксперта
по недвижимости



23 184

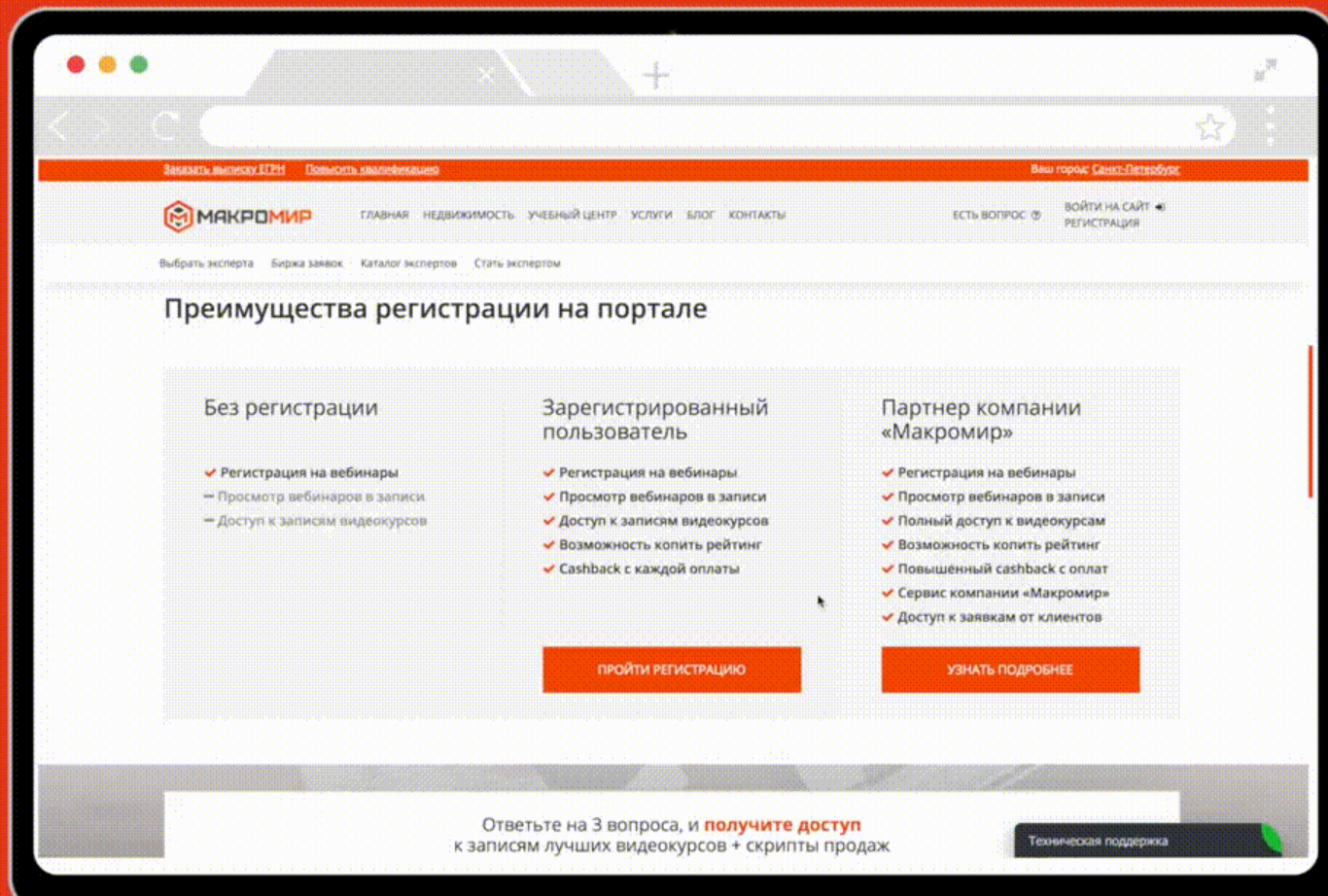
агента прошли
регистрацию на портале



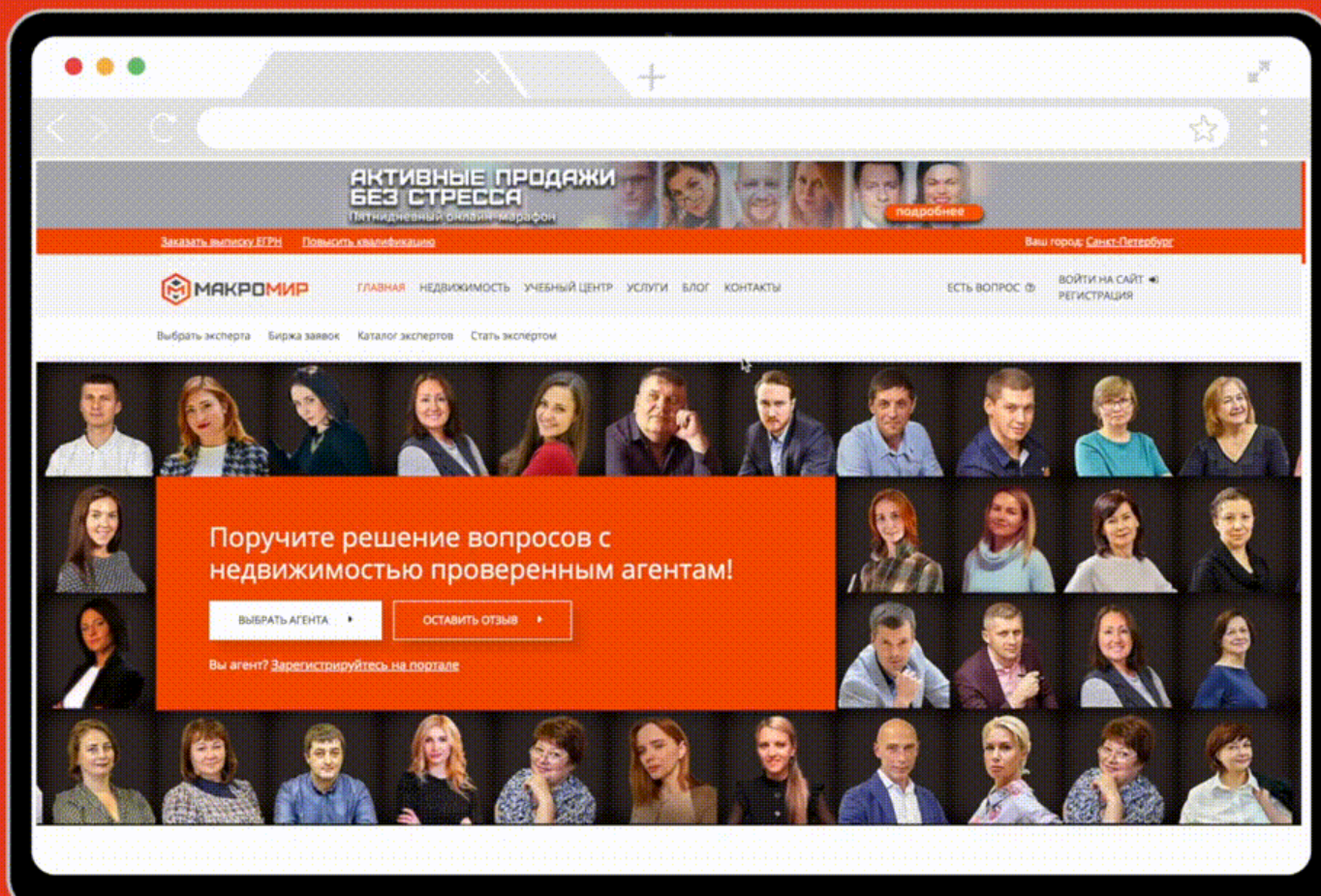
45

городов, где уже
работает наш сервис

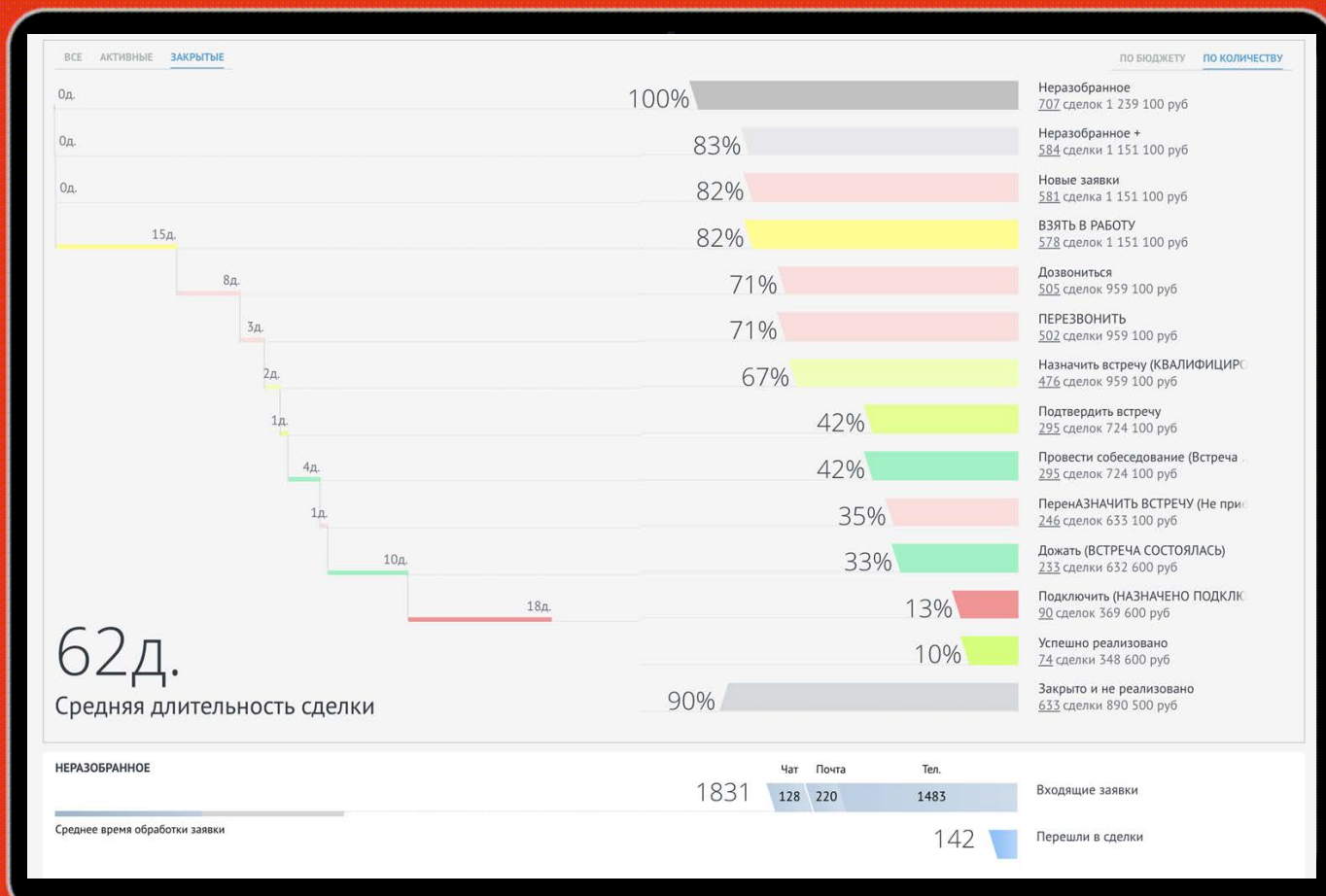
23 000 экспертов прошли регистрацию на портале



Каждая новая регистрация попадает в АМО CRM



Каждый 10-й эксперт становится нашим партнёром



2 из 3: Обучение агентов



881

проверенных эксперта
по недвижимости



23 184

агента прошли
регистрацию на портале



45

городов, где уже
работает наш сервис

Вебинары доступны для партнеров из любого региона

Получи официальное образование по специальности

Заказать выписку ЕГРН | Повысить квалификацию | Бронь переговорной | Консультация юриста | Top & Lab | Ваш город: Санкт-Петербург

МАКРОМИР | ГЛАВНАЯ | НЕДВИЖИМОСТЬ | УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР | УСЛУГИ | БЛОГ | КОНТАКТЫ | ЕСТЬ ВОПРОС | ВЫЙТИ

900 руб

Рейтинг Макромира 15 / 1117

Рейтинг Отзывов 0 / 920

Квалификация 0 / 240

Повышение квалификации (0) | Бюджетность "Макромира" (0) | Автор Блога (0) | Кредит доверия | Эксперт вторичного рынка | VIP

Безупречная репутация (0) | Надежный поверенный (0) | Ипотека (0) | Гуру CRM | Ипотечный брокер | Партнер Демидак

Последние заказы

Все заказы

Наименование	Номер заказа	Дата операции	Статус	Сумма
Составление договоров 1-й сложности	2009/2054	23.09.2020 в 13:57	Оплачен	3 000

Ближайшие мероприятия

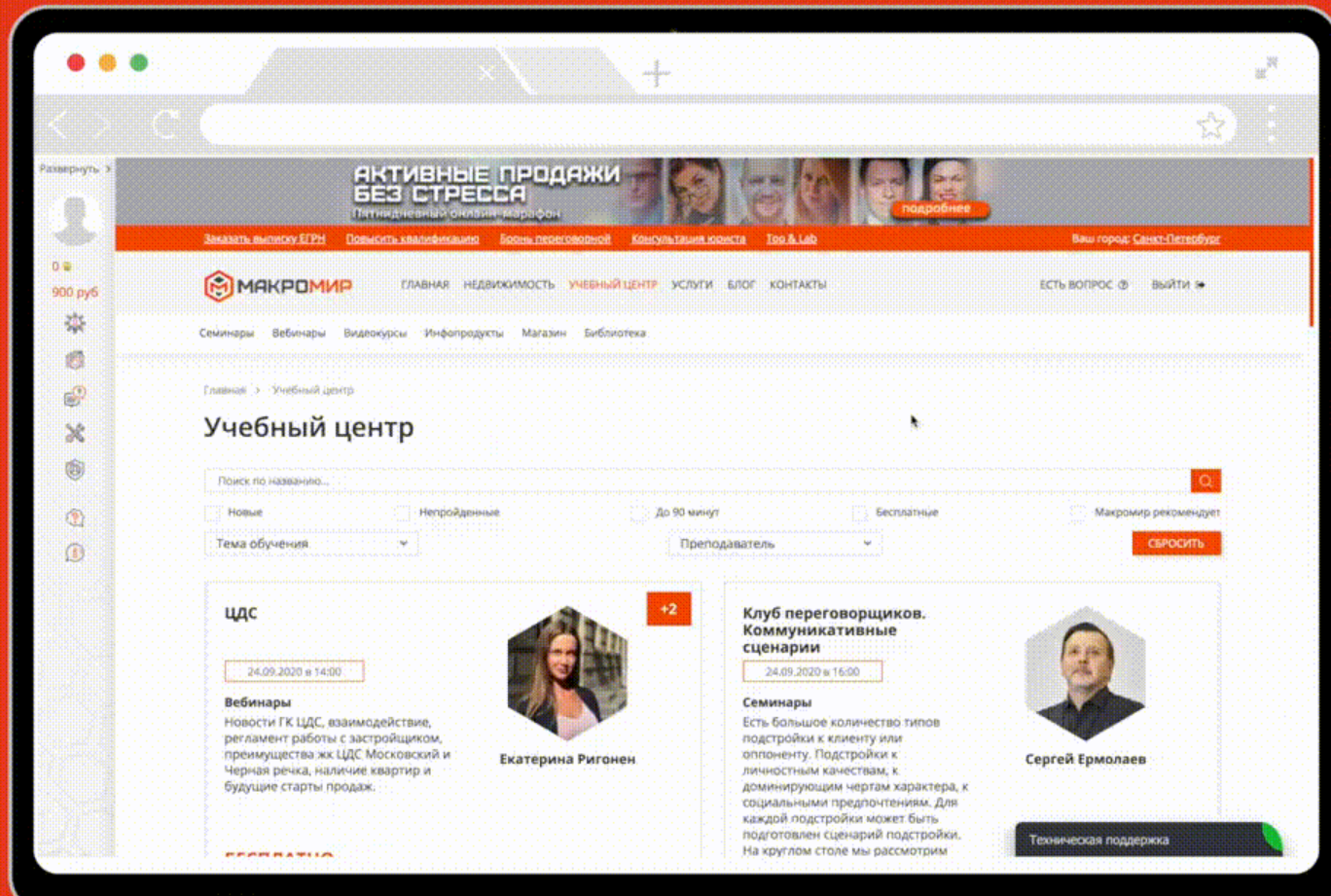
Все обучение

24.09.2020 в 14:00 ЦДС

Вебинары | БЕСПЛАТНО

Техническая поддержка

Система изучает запросы и интересы агентов



3 из 3: Удержание агентов



881

проверенных эксперта
по недвижимости



23 184

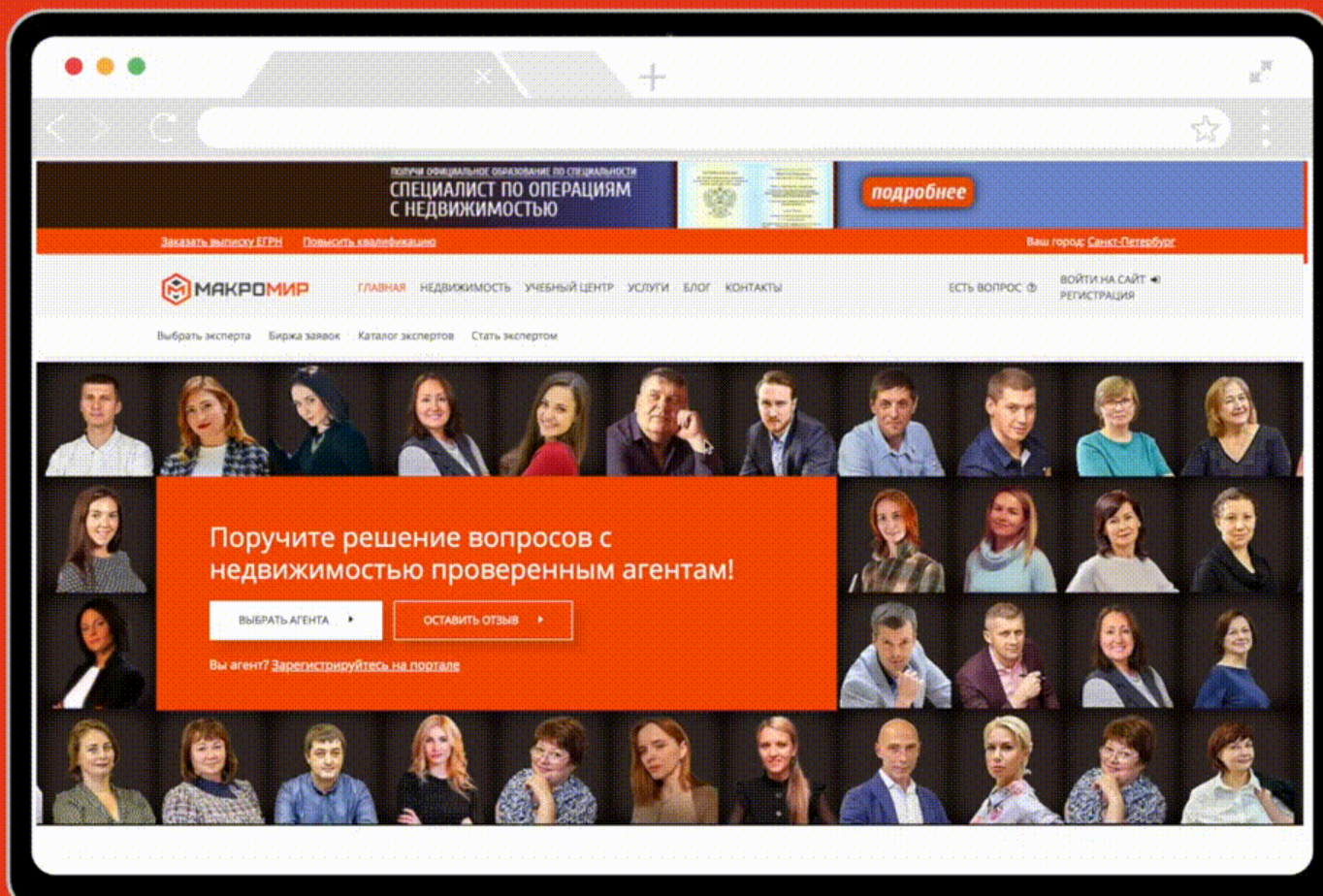
агента прошли
регистрацию на портале



45

городов, где уже
работает наш сервис

Внутренний рейтинг включает навыки и достижения



Личная страница агента заменяет сайт

The screenshot shows a laptop screen displaying a web browser with the profile of a real estate agent named Vladimir Bakurov on the 'МАКРОМИР' website. The browser's address bar is empty, and the page layout includes a navigation menu and a main content area.

Header: Вуз: официальное образование по специальности СПЕЦИАЛИСТ ПО ОПЕРАЦИЯМ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ. [подробнее](#)

Navigation: [Занять выписку ЕГРН](#) [Пользоваться квалификацией](#) Ваш город: Санкт-Петербург

Menu: [МАКРОМИР](#) [ГЛАВНАЯ](#) [НЕДВИЖИМОСТЬ](#) [УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР](#) [УСЛУГИ](#) [БЛОГ](#) [КОНТАКТЫ](#) [ЕСТЬ ВОПРОС?](#) [ВОЙТИ НА САЙТ](#) [РЕГИСТРАЦИЯ](#)

Sub-navigation: [Выбрать эксперта](#) [Биржа заявок](#) [Каталог экспертов](#) [Стать экспертом](#)

Breadcrumbs: Главная > Каталог экспертов > Пользователь

Profile: Владимир Бахуров

Skills: Вторичная недвижимость, Новостройки, Ипотека

About: Философия жизни достаточно проста. Нас окружает уродство или красота. В душе сберегаем горе или смех. Что сбережем, тем, дарим всех.

Contacts: +79052014713 79052014713@yandex.ru

Statistics: Отзывы клиентов ★★★★★ (11), Видео презентация [просмотреть](#), Рейтинг на портале 1672 (5-е место), Опыт работы 6 лет, Опыт в Макромире 3 года 11 месяцев

Form: ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ. Имя, Телефон, Сообщение, [ОТПРАВИТЬ](#)

Footer: mailto:79052014713@yandex.ru, Техническая поддержка

Узнайте больше, посетив MMIR.PRO

